

Gastartikel von Evelyn Großmann

netzwerken.

Nur was für Extrovertierte – oder doch nicht?

“... wirklich Spaß habe ich nicht oft. Es ist anstrengend, holt all meine Unsicherheiten wieder hervor, kostet Zeit ...“

So berichtete mir kürzlich eine eher introvertierte Unternehmerin zu ihren Erfahrungen mit Netzwerk-Events. Das muss nicht sein! Netzwerk-Events dürfen Spaß machen, auch für eher ruhige, leise, introvertierte Unternehmerinnen.

Vorweg: Warum überhaupt Netzwerken?

Netzwerken ist ein megakraftvolles Multifunktions-Werkzeug für dein Business!

Bei Netzwerk-Events (egal ob online oder in der „echten“ Welt) lernen andere Menschen dich kennen, du baust Vertrauen auf. Und hast damit den ersten Schritt getan, dass diese Menschen Kunden, Kooperationspartner oder Empfehler für dich werden. Mit der Zeit multipliziert sich durch das Wachstum deines Netzwerks diese Wirkung, denn Netzwerken ist wie Zinsseszins.



Evelyn Großmann

evari – Beratung mit Köpfchen!
zu den Themen Positionierung & Netzwerken

MITMACHENSWERT
Köpfchen-Talk
unter dem Motto
„Menschen vernetzen
& echte
Verbindungen“

Evelyn Großmann ist das MarketingKöpfchen, Positionierungs-Coach & Netzwerk-Expertin, und lebt mit Mann und zwei Kids im Allgäu. So stellt sie sich vor:

- T-Shirt statt Bluse
- Tee statt Kaffee
- Struktur statt Chaos
- Klartext statt Blabla
- Berge statt Meer
- pragmatische Praxis statt graue Theorie
- leise statt Marktschreier
- auch mal unsicher statt shiny perfect.

> www.evvari.de

Wie kannst du als leise Unternehmerin so netzwerken, dass es sich gut anfühlt?

Grundsätzlich: Erlaube dir, so zu netzwerken, wie es zu dir passt. Es gibt keinen EINEN richtigen Weg. Ich habe drei ganz konkrete Tipps für dich:

Tipp 1: Finde raus, was für ein Netzwerktyp du bist

Eher Online- oder Offline-Events? Große oder kleinere Veranstaltungen? Lieber mit Vortrag als Aufhänger oder reine Gesprächsveranstaltungen? Männer und Frauen oder reine Frauenveranstaltungen? Wenn du für dich klar hast, welche Veranstaltungen dir am meisten liegen, dann fang mit solchen an. Wenn du da

Sicherheit gewonnen hast, traue dich Schritt für Schritt aus deiner Komfortzone raus und probier was Neues aus.

Tipp 2: Hast du Klarheit in deiner Positionierung?

Wenn du selbst noch unsicher bist, wofür du eigentlich stehst, welche Zielgruppe du ansprechen willst, welchen Nutzen du bietest, dann tust du dich natürlich total schwer, dich kurz und klar in Netzwerkrunden vorzustellen. Daher ganz wichtig: Hier erstmal die Positionierungs-Hausaufgaben machen! Deine Kurzvorstellung kannst du ruhig zu Hause vor dem Spiegel üben – aber bitte keinen auswendig gelernten Text runterbeten, sondern dich situativ an dein/e

„Netzwerken ist ein megakraftvolles Multifunktions-Werkzeug für dein Business!“

Sagt Evelyn aus eigener Erfahrung

Gegenüber angepasst und in deiner Sprech-Sprache vorstellen.

Tipp 3: Bereite dich strategisch vor

Zum Beispiel: Teilnehmerliste checken, mögliche Gesprächspartner vormerken, vorab Anknüpfungspunkte für Gespräche mit diesen Personen bzw. allgemein zum Veranstaltungsthema passende Gesprächseinstiege überlegen. Das gibt Sicherheit.

Bonus-Tipp 4: Komm in mein Gruppenprogramm „Trau Dich! Netzwerken leicht gemacht“!

Dort lernst du, wie du auch als „Netzwerk-schüchterner“ Mensch ans Netzwerken rangehst, bekommst Handwerkszeug, Mut & Selbstbewusstsein, und wir üben im geschützten Rahmen – die Teilnehmerinnen der ersten Runde waren hellauf begeistert. Die nächste Runde startet am 12. Oktober 2023.

Netzwerken leicht gemacht

Netzwerken macht dir das Business leichter und es entstehen so viele tolle Gelegenheiten: Kooperationen, durch die du in die Sichtbarkeit kommst, Kund:innen gewinnen dank Weiterempfehlungen oder Austausch auf vielen Ebenen und damit immer einen Tick schneller und besser informiert als andere.

Das willst du auch? In Evelyns Gruppenprogramm „Trau Dich! Netzwerken leicht gemacht“ lernst du, wie das genau geht.

Bist du interessiert?

Schau dir gerne die Website mit mehr Infos an.*